

On recrute !

Nous recrutons un **Technico-Commercial Itinérant (H/F)** pour notre site BACACIER EST situé à VILLIERS LA MONTAGNE(54).

Descriptif du poste :

Rattaché(e) au Directeur des ventes, vous êtes chargé de développer les ventes et les marges sur le secteur géographique (52,54,55,57 et 88) et le marché confié avec pour mission principale d'atteindre les objectifs définis en accord avec la Direction.

Vos missions principales sont :

- Promouvoir auprès de la clientèle des produits commercialisés par le groupe,
- Développer son portefeuille clients et prospecter sur le secteur,
- Mettre en œuvre, voire organiser, des opérations commerciales (salons, publicité, mailing, etc.),
- Suivre la solvabilité et les règlements des clients,
- Faire remonter et assurer le suivi des litiges "clients",
- Analyser le reporting de son activité commerciale,
- Préparer et réaliser un plan de prospection terrain,
- Visiter régulièrement les clients afin d'entretenir une relation commerciale.

Travailler en binôme avec un ou plusieurs commerciaux sédentaires :

- Remettre des prix standards aux clients, avec marge de manœuvre définie par le directeur des ventes,
- Valider les tarifs indiqués en vérifiant le devis réalisé et les tarifs groupe en vigueur,
- Saisir des offres en accompagnement du commercial sédentaire,
- Informer le commercial sédentaire du niveau d'encours de ses clients et éventuellement relancer le client pour un retard de paiement,
- Réaliser des points quotidiens avec le commercial sédentaire pour valider les commandes reçues et lui transmettre toutes autres informations utiles,
- Echanger et partager les décisions commerciales du secteur avec le commercial sédentaire.

BACACIER[®]
By Kingspan

On recrute !

- Renseigner les clients sur toutes demandes relatives à un prix, un délai, une disponibilité, une question technique etc.,
- Communiquer avec le service logistique et identifier les tournées à optimiser,
- Cibler les clients et proposer des ventes additionnelles,
- En cas de litige, transmettre tous les éléments pour créer la non-conformité au service litiges et faire le suivi afin qu'il soit soldé au plus vite,
- Peut être amené à réceptionner les commandes auprès de la clientèle

Profil recherché :

- Connaître les produits et leur environnement,
- Savoir vendre la gamme des produits et le groupe,
- Maîtriser l'outil informatique,
- Faire preuve d'une grande autonomie et prise d'initiative,
- Avoir le sens du service client, un bon relationnel et savoir s'adapter à son interlocuteur,
- Être à l'écoute et réactif,
- Bonne présentation,
- Savoir communiquer pour améliorer les échanges au sein du binôme ou avec sa hiérarchie,
- Savoir être efficace dans la gestion de son planning et sa gestion du temps,
- Se former continuellement par le biais des formations proposées par le groupe.

Offre :

Vous pensez être fait pour ce poste et vous avez envie de rejoindre l'aventure du groupe Bacacier ? Alors n'hésitez plus et envoyez votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse suivante : rh@bacacier.com !

BACACIER[®]
By Kingspan